

تحصیلات

مهندسی فناوری اطلاعات (IT)
کارشناس ارشد استراتژی
DBA استراتژی به صورت مجازی

سوابق کاری

موسس مرکز مذاکره ایران
مشاور سخنرانی برخی از نمایندگان
مشاور سازمانی در زمینه مذاکرات فروش و ارتباطات
کارشناس رادیو اقتصاد و شبکه ایران کالا
موسس گروه شرکت‌های آراد
نماینده بیمه
تولید کننده رک‌های شبکه و مخابرات

دانش‌ها و مهارت‌ها

اصول و فنون مذاکره
مشاوره فروش و بازاریابی سازمانی
سخنرانی (طراحی و برنامه ریزی سخنرانی‌های ستادی و سازمانی)
مذاکرات سازمانی

دوره‌های آموزشی برگزار شده توسط اینجانب

دوره یک‌ساله جفت هفت مذاکره/مدیران ارشد سازمانی
دوره برترین‌های فروش در دانشگاه مدرس
دوره ارتباطات/پژوهشگرده هوا فضا
دوره فروش سازمانی/پژوهشگرده هوا فضا
دوره پیشرفته مذاکرات طلایی/پژوهشگرده هوا فضا
مهارت‌های مذاکره/دانشگاه علم صنعت
رفتارشناسی به روش DISC/دانشگاه علم صنعت
متقاعدسازی/دانشگاه تربیت مدرس
کارگاه برندسازی شخصی/دانشگاه جامع علمی کاربردی
اساس مذاکرات سازمانی/دفاتر پیشخوان دولت
زبان غیر کلامی/سازمان تامین نیروهای مسلح
دوره پیشرفته برندسازی شخصی/پژوهشگرده هوا فضا
دوره جامع راه‌اندازی کسب و کار در زمینه مذاکره گنبد آهنی/هلدینگ یک باور
تکنیک‌های مذاکره/بیمه‌دی
تکنیک‌های بستن فروش و اتمام مذاکره/دانشگاه تربیت مدرس

سوابق پژوهشی و افتخارات

نویسنده سه جلد کتاب
– نویسنده مقالات مذاکره
– طراح دوره یک‌ساله دوره جفت هفت مذاکره
– خالق فلسفه جفت هفت مذاکره
– طراح دوره جامع فروشنده میلیاردی



فرید پطهرانی

مشاور و مربی اصول و فنون مذاکره

مرکز مذاکره ایران
Iran Negotiation Center



موسس مرکز مذاکره ایران
مدرس برتر کشوری از نگاه مدیر سبز

اطلاعات تماس

www.IranNegoCenter.ir

 F.Tehrani@IranNegoCenter.ir

 IranNegoCenter.ir

 ۰۹۱۲-۳۵۹۳۵۳۰

 ۰۲۱-۷۱۰۵۷۱۳۸



- تدریس متقاعدسازی در گلدیران (تیم تمدید و گارانتی)
- تدریس متقاعدسازی و اصول فروش در گلدیران (تیم پشتیبانی)
- تدریس اصول و فنون مذاکره در گلپخش
- تدریس اصول و فنون مذاکرات سازمانی در عظام
- تدریس اصول و فنون مذاکره در توسعه صنایع رضا
- دهمین دوره جامع ۷ ساعت تا فروش موفق در مجموعه اسمارت
- مشاوره برخی نمایندگان بیمه سامان
- تدریس اصول و فنون مذاکره در بیمه سامان واحد مرکز
- مشاوره شرکت فناوری اطلاعات
- تدریس اصول فروش و فروشندگی در حوزه بیوتی
- مشاوره برندینگ فروش در حوزه بیوتی
- مشاور شرکت تولید و توزیع غذای حیوانات خانگی
- تدریس اصول و فروش و ارتباطات در شرکت تولید و توزیع غذای حیوانات
- تدریس اصول و فنون مذاکره در آموزشگاه سفیر
- سخنرانی در حوزه فرانچایز در اولین همایش فرانچایز استان گیلان
- مشاور در اولین نمایشگاه کسب و کار ایران با رویکرد دانش بنیان
- تدریس اصول ارتباطات در نیروی دریایی جمهوری اسلامی (ناجا) و دریافت لوح تقدیر
- تدریس DBA مهارتهای بین فردی رهبران در گروه دانش بنیان کاشف
- تدریس MBA اصول مذاکرات در گروه دانش بنیان کاشف
- تدریس اصول و فنون مذاکره در مرکز برنامه ریزی رشد جوانان شیراز (برنا)
- تدریس اصول ارتباطی و اتیکتهای رفتاری در مرکز برنامه ریزی رشد (برنا)
- تدریس اصول و فنون مذاکره در دانشگاه تربیت مدرس
- تدریس تکنیکهای مذاکره در خانه کیفیت ایرانیان (بندرعباس)
- تدریس تکنیکهای مذاکره در نمایندگی خانه کیفیت ایرانیان (بوشهر)
- تدریس تکنیکهای مذاکره در نمایندگی خانه کیفیت ایرانیان (کرمانشاه)
- تدریس اصول مذاکره در سیرجان
- تدریس فروش و اصول فروشندگی در مجتمع فنی یزد (آترین)
- تدریس مدیریت فروش در مجتمع فنی یزد (آترین)

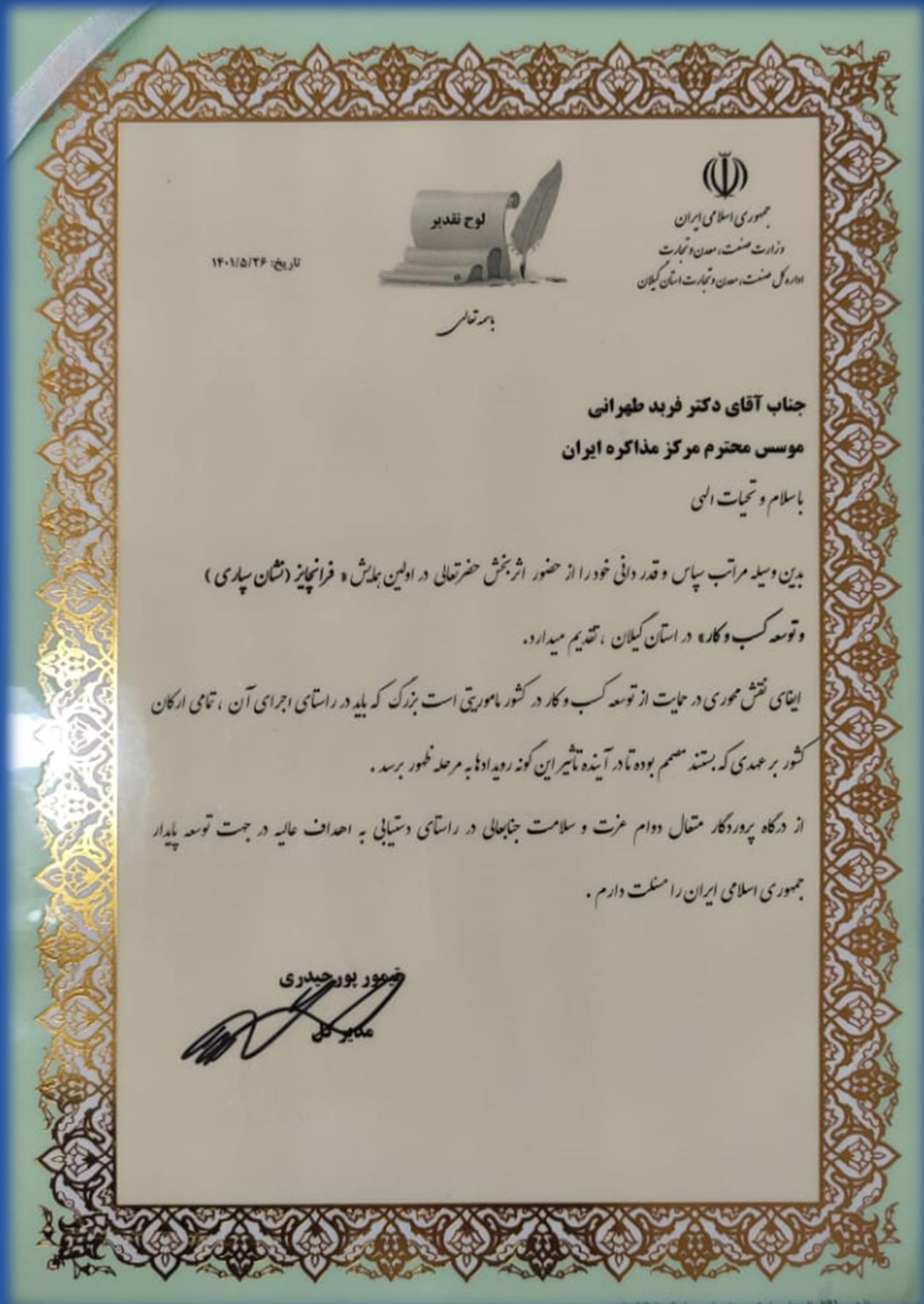


- سخنرانی در سی و دمین نمایشگاه بین المللی کتاب تهران و دریافت لوح تقدیر
- تدریس اصول مذاکره در شرکت جان مدیر
- تدریس اصول ارتباطی در دبیرستان فیروز بهرام
- تدریس اصول مذاکره در مجموعه تجارت ایستا
- تدریس اصول فروش و مذاکره در مجموعه آموزشی آروین
- تدریس اصول مذاکره در بنیاد تخبگان یزد
- تدریس فروش و اصول فروش در نخبه پروران پیروزی
- مشاوره اصول راهبردی فروش به مجموعه خط علم
- مشاوره اصول فروش در مجموعه تام کلین
- تدریس دوره دانش افزایی مدرسین در دانشگاه تربیت دبیر شهید رجایی
- مشاوره به بیش از ۱۵ شرکت در پارک علم و فناوری استان سمنان
- تدریس اصول فروش و مذاکره به مجموعه شتاب دهنده نیترو
- سخنرانی دوره مدیریت کوانتومی در مجموعه کاوشگران
- تدریس اصول بازاریابی و فروش در مجتمع فنی تهران
- تدریس دوره مذاکرات تلفنی در مجموعه آی فولاد
- تدریس اصول مذاکره در مرکز آموزش بازرگانی استان گیلان
- تدریس دوره کارشناسی فروش در مرکز آموزش بازرگانی استان گیلان
- تدریس دوره مدیریت فروش در مرکز آموزش بازرگانی استان گیلان
- تدریس دوره مهارتهای فردی در مرکز آموزشهای بازرگانی استان گیلان
- تدریس دوره فروش در مجموعه نقطه مارکت
- پروژه مشاوره و استخدام نیروی فروش در مجموعه نقطه مارکت
- مشاوره فروش محصولات نمایندگی لنوو
- تدریس دوره مذاکره در موسسه ماهان بیزینس









جمهوری اسلامی ایران
وزارت صنعت، معدن و تجارت
اداره کل صنعت، معدن و تجارت استان کیلان

لوح تقدیر

تاریخ: ۱۴۰۱/۰۵/۲۶

به رسمت

جناب آقای دکتر فرید طهرانی
موسس محترم مرکز مذاکره ایران
باسلام و تحیات الهی

بین و سید مراتب سپاس و قدر دانی خود را از حضور اثر بخش حضرتعالی در اولین جلسه و فرانچایز (شان سپاری) و توسعه کسب و کاره در استان کیلان، تقدیم می‌دارد.

اینجای نقش محوری در حمایت از توسعه کسب و کاره کشور مأموریتی است بزرگ که بلیه در راستای اجرای آن، تمامی ارکان کشور بر عهدی که بستند مصمم بوده تا در آینده تأثیر این گونه رویدادها به مرحله ظهور برسد. از درگاه پروردگار متعال دوام عزت و سلامت جنابعالی در راستای دستیابی به اهداف عالی در جهت توسعه پایدار جمهوری اسلامی ایران را مسئلت دارم.

بهروز بوری

مدیر کل



به نام خدا

مؤسسه فرهنگی هنری نویدآموزان پارس

تاریخ: ۱۴۰۱/۰۶/۱۶ شماره: ۰۱/۱۲۲۶/ص پیوست: -

استاد گرانقدر جناب آقای دکتر فرید حجت پور طهرانی

با سلام؛

همه پیشرفت‌های معنوی و مادی بشر ریشه در تربیت افرادی دارد که از منبع زلال ایمان، معرفت، تعهد و ایثار معلم سیراب می‌شوند. از این منظر کشور و امدار همه‌ی استادانی است، که بحق چراغ هدایت بشریت را روشن و فروزان نگاه داشته‌اند. از این طریق از زحمات شما در جهت رشد فرهنگ جوانان این مملکت قدردانی می‌گردد و امید است چراغ راهی باشد برای این جوانان و کمک به آینده فرهنگی این کشور.

لیلا محرر

عضو هیأت مدیره

مدیر اجرایی طرح برنا

مؤسسه فرهنگی هنری
نویدآموزان پارس

website : www.navidedu.com Email : info@navidedu.ir

گروه آموزشی نوید

ساختمان شماره ۲ : شیراز/ بلوار چمران/ روبروی بیمارستان حافظ کوچه ۳ / پلاک ۲۲۹ تلفکس : ۰۷۱۱-۶۴۶۱۸۸۱-۲	ساختمان شماره ۱ : شیراز/ خیابان قصر دشت/ چهارراه مطهری تلفن : ۰۷۱۱-۶۲۷۵۶۹۵-۶ فکس : ۰۷۱۱-۶۲۶۸۹۸۴	دفتر مرکزی گروه آموزشی نوید : شیراز/ بلوار چمران/ روبروی بیمارستان حافظ کوچه ۳ / پلاک ۲۲۹ / طبقه همگف تلفکس : ۰۷۱۱-۶۴۶۱۸۸۳
---	--	---





مرکز آموزش بازرگانی
نیانکی استان کیلان

برادر گرامی جناب آقای فرید طهرانی

با سلام و احترام؛

قدم نهادن در مسیر فرهنگ، علاوه بر عزمی بر خواسته از تعهد و ایثار، قدم‌هایی محکم و استوار، بصیرتی دین‌مدار و پر عیار می‌طلبد. توانمندی‌های متعهدانه و مسؤلاًنه جنابعالی سوابقی را رقم زده است که گویای شایستگی‌های لازم برای انتخاب در این عرصه می‌باشد.

ضمن عرض سپاس از شتابت حضور و سخنرانی در جشن کتاب این مجموعه از باری تعالی برای شما و علاقمندان به اعتلای فرهنگ میهن اسلامیان توفیقات روز افزون و بهره‌وری آرزومندم.

باساس

رئیس مرکز - دکتر قلیچمی



گروه دانش بنیان کاشف

استاد ارجمند جناب آقای فرید طهرانی

باسلام و احترام؛

رشد و توسعه همه‌جانبه ایران اسلامی در گرو شناخت، پرورش و هدایت استعداد های علمی در سیر بالندگی کشور است. بدون تردید توفیق خدمت در جهت اعتلای علمی کشور و نیل به اهداف مقدس آموزشی، افتخاری است ستودنی و ارزشمند.

سپاس از بهر ای شاد جهت رشد مهارت های ارتباطی و فرهنگ سازی سربازان آینده این مرز و بوم که هم برای خود و هم برای ایران عزیزمان افتخار آفرینی می کنند .

باباس

رئیس هیئت مدیره - دکتر محبی زاده



نقشه‌راه کب و کار ایرانیان

تاریخ: ۱۳۹۹/۰۵/۱۴

شماره: ۱۰۹۹۰۵۹

پیوست: ندارد

باسمه تعالی

جناب آقای فرید طهرانی

موضوع: ارائه مشاوره به شرکتهای دانش بنیان و غیر دانش بنیان استان سمنان

با سلام و احترام؛

بدین وسیله تایید میشود که مجموعاً ۱۵ جلسه مشاوره در زمینه بازاریابی و بازاریابی دیجیتال طبق جدول ذیل برای شرکتهای دانش بنیان و غیر دانش بنیان استان سمنان در تاریخ ۱۰-۱۲ تیرماه سال ۱۳۹۹ برگزار شده و مجموع عملکرد مشاور ۴۸٪ از ۵ ارزیابی شده است. این گواهی بنا به درخواست نامبرده صادر شده و فاقد هرگونه ارزش قانونی و یا رابطه استخدامی با این موسسه می باشد.

موضوع جلسه	تعداد جلسه با شرکت دانش بنیان	تعداد جلسه با شرکت غیر دانش بنیان
بازاریابی و بازاریابی دیجیتال	۳	۱۲

با احترام
امیر براتی
مدیرعامل







تقدیرنامه

جناب آقای دکتر فرید حجت پور طهرانی

بدین وسیله به پاس حضور شایسته و همراهی صمیمانه و بی دریغ جنابعالی در طراحی و برگزاری دوره اصول و فنون مذاکره حرفه ای در دوره ی مدیریت عالی کسب و کار بنیاد نخبگان تجارت که قطعا در تعالی و پیشرفت روز افزون این مجموعه موثر بوده از حضرت عالی سپاسگزاری و قدردانی می‌گردد از خداوند متعال برای شما سعادت سلامت و موفقیت مسئلت داریم

مدیرعامل، دکتر علی کریمی



تاریخ: ۱۴۰۰/۰۷/۲۵
شماره: ۱۷۰۹۵۷/۱۴۰۸۷۰/ق
پوست: ندارد.

بسمه تعالی



مرکز آموزش بازرگانی
(وزارت صنعت، معدن و تجارت)
نایبگی استان گیلان

بدینوسیله گواهی می شود:

جناب آقای فرید طهرانی به شماره ملی ۰۰۶۲۰۵۸۳۰۴ دوره آموزشی «مدیریت فروش» به مدت ۱۰ ساعت را در این مرکز آموزشی تدریس نموده و طبق نظرسنجی های صورت گرفته ، دانشپذیران نسبت به نحوه برگزاری و تدریس دوره فوق الذکر رضایت خود را به این مرکز اعلام نموده اند.

با سپاس فراوان
رئیس مرکز - دکتر قلیچی





مجمع فنی مهندسان

www.mft.info

تاریخ: ۱۳۹۹/۰۱۰/۰۲

شماره: ۹۹/آس/۱۶۲۷۳

پیوست: _____

بسمه تعالی

یا سلام:

احتراماً، به استحضار میرساند جناب آقای فرید مهربانی به کد ملی ۰۰۶۲۰۵۸۳۰۴ به عنوان مدرس دوره آموزشی اصول بازاریابی و جذب مشتری به مدت ۱۶ ساعت و به درخواست شرکت پارس تکنولوژی سداد، از طرف شرکت مجمع فنی تهران انتخاب شده‌اند.

با تشکر - سید جلیل حسینی

مدیر دپارتمان توسعه آموزشهای س ۱۰ زمانی شعبه مرکزی



مجمع فنی مهندسان

دپارتمان آموزشهای س ۱۰ زمانی

